



## **Wir über uns**

IDP Industrial Development Partners ist eine selbstständige Gruppe von Beteiligungsgesellschaften mit Niederlassungen in Deutschland und in den USA. Kernkompetenz der Gruppe ist ein in über 20 Jahren aufgebautes internationales Markt- und Venture Capital Know-how. Das darauf basierende Beratungsspektrum umfasst die Bereiche Unternehmensstrategie und Unternehmensführung, Unternehmensfinanzierung und Controlling sowie rechtliche Strukturierungen. Die Fähigkeit Portfolio-Unternehmen intensiv vor Ort betreuen zu können und bei strategischen Entscheidungen unmittelbar mitzuwirken, wird durch unsere regionale Präsenz gewährleistet. Dies erhöht nachhaltig die Erfolgsquote der Investitionen.

## **Philosophie**

Jedes Unternehmen hat seine eigene Firmenkultur. Eine vertrauensvolle Beziehung zwischen Geschäftsführung und Investor ist unter anderem eine entscheidende Grundlage für eine erfolgreiche Geschäftsbeziehung.

Wir sind davon überzeugt, dass wir in den wichtigen Entwicklungsphasen eines Unternehmens einen entscheidenden Beitrag leisten können. Folglich betreuen wir aktiv die Geschäftsführung unserer Portfolio-Unternehmen. In der Frühphase helfen wir jungen Unternehmen mit unseren Ressourcen bei der Erschließung der Märkte, die wir durch unser Netzwerk von Beziehungen aus eigener Erfahrung in der Regel gut kennen. In der späteren Phase unterstützen wir die Unternehmen unter anderem dabei, transatlantisch zu expandieren und Akquisitionsmöglichkeiten zu identifizieren. Es ist unsere oberste Maxime, für die Gründer/innen, die Angestellten und die Anteilseigner langfristig Wertzuwächse zu schaffen.

## **INVESTMENT STRATEGIE**

### **Zielbranchen**

IDP bevorzugt Unternehmen, welche über ein fast vollständiges Management-Team verfügen mit der notwendigen Reife, Erfahrung und Weitblick ein erfolgreiches Unternehmen aufzubauen und zu führen. Das Management muss eindeutig positioniert sein durch Produkt- und Markt-Expertise, ein entsprechendes Kontaktnetzwerk und Erfahrung oder „thought leadership“ in dem Zielsektor. Das technische Know-how muss präsent sein.

Wir erfordern außerdem, dass das Unternehmen im Besitz von relevantem, einmaligem und urheberrechtlich geschütztem gewerblichem Eigentumsrecht ist, welches dem Kunden überdurchschnittliche Funktionen und Werte liefert, z.B. Algorithmen, Modelle, Patente, Arbeitsprozesse, Daten etc.

Wir berücksichtigen hauptsächlich Beteiligungsmöglichkeiten in den Sektoren Technologie, Business Services, Media, Medical Devices und Consumer Products.



Technologie – IDP investiert in Unternehmen, die innovative Technologien einsetzen, um neue Produkte und/oder Dienstleistungen zu entwickeln und die echte Probleme im Markt lösen.

Business Services – IDP investiert in Dienstleistungsunternehmen, die überzeugende, langfristige Wettbewerbsvorteile besitzen.

Media – IDP investiert in Verlagsgesellschaften, die eine fokussierte Marktnischenstrategie verfolgen.

Medical Devices – IDP investiert in Unternehmen, die ein medizintechnisches Gerät entwickelt haben sowie erstes proof-of-concept dargestellt haben und Kapital suchen, um behördliche Zulassungen zu erreichen und/oder die Markteinführung des Produktes zu finanzieren.

Consumer Products – IDP investiert in Unternehmen, die ein markantes Konsumprodukt für den Massenmarkt entwickelt haben sowie erstes proof-of-concept dargestellt haben.

Wir berücksichtigen ebenfalls Beteiligungsmöglichkeiten in anderen Branchen, investieren jedoch nicht in Sanierungen und Projektfinanzierungen.

Wir analysieren alle Aspekte einer Beteiligungsmöglichkeit, normalerweise beginnen wir jedoch unseren Dialog mit Ihnen mit diesen drei Fragen:

1. Ist das Timing und die Marktgröße angemessen für eine Venture Capital Finanzierung?

Wir suchen Beteiligungsmöglichkeiten, die das Potenzial aufweisen in einem Wachstumsmarkt eigenständige, umsatzstarke Unternehmen zu werden, oder Beteiligungsmöglichkeiten mit dem Potenzial Marktdominanz in einem klar definierten Nischenmarkt einzunehmen.

2. Wieso wird Ihr Team beim Aufbau dieses Geschäfts überzeugen?

Wir suchen herausragende Teams von Persönlichkeiten mit unbedingtem Willen zum Erfolg. Diese sollten unter anderem folgende Merkmale aufweisen: Fundiertes Fachwissen des Zielmarktes, die Fähigkeit schnell zu analysieren und zu reagieren, die Fähigkeit die qualifiziertesten Mitarbeiter zu finden und zu gewinnen und das Verlangen, langfristig hohe Wertzuwächse für die Gründer/innen, Angestellten und Anteilseigner zu schaffen.

3. Welches Alleinstellungsmerkmal erlaubt es Ihrem Unternehmen zu florieren?

Die Märkte sind heutzutage mehr durch Konkurrenz geprägt als je zuvor. Unser ideales Unternehmen hat einen Markt, einen technischen oder anderen Vorteil, welcher es ermöglicht, Eintrittsbarrieren schnell zu schaffen um Konkurrenz auszuschließen.



## **Stellung im Wachstumsprozess**

Wir bevorzugen Beteiligungsmöglichkeiten in der Entwicklungs- oder Markterschließungsphase. Solche Unternehmen sollten eine urheberrechtlich geschützte Technologie oder anderweitig geschütztes Produkt entwickelt haben und erstes proof-of-concept dargestellt haben. In Fällen, wo die geschäftsführenden Gesellschafter in vorherigen Engagements die Fähigkeit bewiesen haben, ein Unternehmen erfolgreich aufzubauen und operativ führen zu können, investieren wir auch in der Gründungsphase eines Unternehmens.

IDP beteiligt sich in der Regel minoritär am Kapital und meistens im Zusammenschluss mit anderen Investoren. In einer Frühphaseninvestition investieren wir zwischen 250.000 US-Dollar bis zu 1.000.000 US-Dollar. Wir setzen unsere finanzielle Unterstützung des Unternehmens in Anschlussfinanzierungen mit dem Ziel fort, während der Entwicklungsphasen des Unternehmens gesamthaft zwischen 2 Millionen US-Dollar und 3 Millionen US-Dollar zu investieren. Unsere Investitionsphilosophie des Anschlussinvestierens hilft dem Unternehmen, weitere Investoren für Folgeinvestitionen zu gewinnen. Wir investieren ausschließlich in das Kapital oder kapitalähnliche Instrumente. In der Regel beteiligen wir uns minoritär; in Ausnahmefällen sind jedoch Mehrheitspositionen nicht ausgeschlossen.

## **Umfang der Zusammenarbeit**

Wir sind aktive Investoren. IDP hat erhebliche Erfahrungen im Umgang mit Situationen mit welchen aufstrebende Unternehmen konfrontiert werden. Daher übernehmen wir eine aktive Rolle in den Aufsichtsgremien unserer Portfolio-Unternehmen. Aus diesem Grund investieren wir generell in Unternehmen, die im näheren Umkreis einer unserer Niederlassungen liegen.

## **Investitionshorizont**

IDP verfolgt mittelfristige Engagements mit Laufzeiten von fünf bis sieben Jahren und strebt Liquidität durch ein IPO, Tradesale (die Veräußerung an einen strategischen Investor) oder Rekapitalisierung an.

## **Unsere Historie**

Der Markt für Venture Capital in Europa ist Ende der 70er Jahre bis zu Beginn der 90er Jahre kaum existent gewesen. Um dieses Vakuum zu verringern, wurde Anfang 1980 die IDP als Privatinitiative einer Unternehmerfamilie in Deutschland mit Tochtergesellschaft in der Schweiz gegründet. Die IDP ist auch heute noch völlig privat finanziert. Die IDP ist Gründungsmitglied des Bundesverbandes deutscher Kapitalbeteiligungsgesellschaften (BVK). Die internationale Ausdehnung auf den deutlich weiter entwickelten U.S. Markt für Venture Capital wurde Anfang 1981 durch die strategische Partnerschaft mit Downer & Company, Boston, vollzogen. Downer & Company ist eine seit 1975 international operierende Investment Bank für



Mergers & Acquisitions-Aufgaben und transatlantische Unternehmensstrategien. Downer & Company hat die IDP bei der Auswahl und Betreuung aller U.S. Beteiligungen beraten. Robert Reilly hat die Interessen der IDP in mehreren Aufsichtsräten von IDP Portfolio-Unternehmen vertreten.

Die IDP ist seit 1980 mehr als 40 Beteiligungen eingegangen. Wir würden uns freuen, Ihnen bei dem Aufbau und Wachstum Ihres Unternehmens zu helfen.

### **Investment Professionals**

Thomas G. Fissler, Senior Managing Director der IDP Investments LLC, ist Gründungsgesellschafter der IDP-Gruppe und seit mehr als 20 Jahren als Investment Professional im Bereich Venture Capital tätig. Herr Fissler hat bis 1998 hauptsächlich Beteiligungen in Europa betreut. Seit 1998 widmet sich Herr Fissler vermehrt Beteiligungen in den USA, wohin er inzwischen auch den Wohnsitz verlegt hat. Vor seiner Tätigkeit bei der IDP war Herr Fissler bei einem internationalen Hersteller von Haushaltswaren im Bereich Unternehmensentwicklung beschäftigt. Er studierte Betriebswirtschaft (Dipl. Kfm.) an der Ludwig-Maximilians Universität in München.

Email: [TFissler@idp-investments.com](mailto:TFissler@idp-investments.com)

### **Advisor Partners**

Robert H. Reilly, Special Advisor, ist seit mehr als 20 Jahren Advisor Partner der IDP. Er hat die Interessen der IDP in den Aufsichtsräten der IDP Portfolio-Unternehmen Capintec, Inc.; Kitchen etc., Inc.; Aircuity, Inc. und PreferredTime, Inc. vertreten. Herr Reilly war Managing Director der Downer & Company, einer seit 25 Jahren international operierenden Investment Bank für Mergers & Acquisitions-Aufgaben und transatlantische Unternehmensstrategien. In seiner vorherigen Tätigkeit hielt er eine leitende Position in einem amerikanischen Consulting-Unternehmen. Herr Reilly hat den Bachelor-Abschluss in Volkswirtschaft des Boston College und absolvierte vier Jahre Graduate-Studium in Volkswirtschaft an der Michigan State University.

Email: [RReilly@idp-investments.com](mailto:RReilly@idp-investments.com)

### **DER WEG ZUR BETEILIGUNG**

Jedes Geschäftsvorhaben ist ein Unikat. Wir evaluieren Ihr Geschäftskonzept auf dieser Basis. Wir verstehen, dass Ihre Zeit kostbar ist und wir werden versuchen, unseren Investment Prozess so effizient wie möglich zu gestalten. Unsere Untersuchung läuft generell in fünf Schritten ab, die Sie durch Klicken der Buttons links kennenlernen können.



Wir sehen jede Investition in ein Unternehmen als persönliche Verpflichtung an. Da unser Engagement für Ihr Unternehmen sehr intensiv ist, sind wir bei der Auswahl von neuen Beteiligungen äußerst selektiv.

#### SCHRITT 1:

Sie reichen Ihr Geschäftskonzept bei unserem regional zuständigen Büro via Fax, Email oder normaler Post ein. Das Idealformat ist eine knappe Executive Summary von 2 bis 5 Seiten. Wir werden diese studieren und Ihnen innerhalb 2 bis 4 Wochen eine Antwort zukommen lassen. Executive Summary-Vorlagen können Sie von einem der von uns unter der Rubrik Ressourcen für Jungunternehmer/innen bereitgestellten Links herunterladen.

#### SCHRITT 2:

Wenn wir der Meinung sind, dass Ihr Geschäftskonzept sich mit unseren Investitionskriterien deckt, wird einer unserer Investment Professionals sich mit Ihnen in Verbindung setzen, um nach weiteren Informationen wie zum Beispiel einem vollständigen Business Plan zu fragen oder einen Gesprächstermin zu arrangieren.

#### SCHRITT 3:

Nach einem ersten persönlichen Gespräch, in dem Ihre Ziele, Projektentwicklung und die Zukunft Ihrer Aktivitäten diskutiert werden, sind wir meistens in der Lage zu beurteilen, ob Ihre Firma in unsere Portfolio-Politik passt. Wenn ja, werden wir eine erste Due Diligence Prüfung vornehmen, welche das Kontaktieren von persönlichen, Branchen- und Kundenreferenzen umfasst. Sollte das Ergebnis dieser ersten Überprüfung positiv sein, werden wir den Zielmarkt, das Produkt und das Management Team mit Ihrer Hilfe gründlich evaluieren.

#### SCHRITT 4:

Verläuft die Recherche positiv, werden wir Ihr Unternehmen für eine Präsentation und eine Frage/Antwort-Gesprächsrunde mit einer erweiterten Gruppe unserer Investment Professionals einladen. Wir streben intern nach einheitlicher Zustimmung für eine Investition, um Ihrem Unternehmen die Unterstützung aller Investment Professionals der IDP zu sichern.

#### SCHRITT 5:

Weiter überprüfen wir offene Aspekte und treten mit Ihnen in Verhandlungen um die Bewertung, Bedingungen und Konditionen einer Beteiligung zu klären. Wenn die Verhandlungen erfolgreich beendet sind, schließen wir die Verträge mit Ihnen ab und überweisen Ihnen das Beteiligungskapital.



## **Aktuelle Beteiligungen**

### **MEDIZINTECHNIK:**

Capintec, Inc. ([www.capintec.com](http://www.capintec.com))

Capintec, Inc. ist ein weltweit führender Hersteller von modernsten Strahlungsmess- und Kontrollinstrumenten mit Anwendungen in der Nuklearmedizin, Nuklearkardiologie, Onkologie, Endokrinologie, diagnostischer Strahlenforschung und der Strahlentherapie. Capintec, Inc. ist in Ramsey, New Jersey ansässig und wurde 1964 gegründet.

### **KOMMUNIKATION & MEDIEN:**

InStream Media, Inc. ([www.instreamglobal.com](http://www.instreamglobal.com))

InStream Media stellt weltweit innovative Lösungen für den Handel und die Markenartikelhersteller zur Verfügung, die durch gezielte Werbung und Verkaufsförderung direkt am Point-of-Sale den Umsatz steigern und Kundenbindung erzeugen. (One-on-One-Marketing durch relationale Datenbanktechniken).

### **BUSINESS SERVICES:**

MealDetails, LLC ([www.mealdetails.com](http://www.mealdetails.com))

MealDetails vermittelt Pharma-Referenten für Bewirtungsanlässe die besten Caterer zu günstigen Konditionen mit 100% Zufriedenheitsgarantie. Angebote und Preise werden verglichen, Rabatte ermöglicht sowie ein 24 Stunden Buchungsservice online oder telefonisch angeboten einschließlich Orderabwicklung und Spesenabrechnung.

### **FRANCHISE KETTE:**

KaBloom, Ltd. ([www.kabloom.com](http://www.kabloom.com))

KaBloom ist eine innovative Kette von Blumenläden, die eine breite und qualitativ hohe Auswahl an Schnittblumen und Topfpflanzen zu günstigen Preisen anbietet. Zusätzlich bietet KaBloom E-Commerce Einkaufsmöglichkeiten via Internet oder Telefon an. In jüngster Vergangenheit erweiterte KaBloom sein Geschäftsmodell durch die Vergabe von Franchise-Lizenzen in allen Teilen der Vereinigten Staaten. KaBloom Ltd. mit Sitz in Woburn, Massachusetts öffnete seine Türen im Jahre 1998.



## GESUNDHEITSVORSORGE /-BERATUNG EINSCHL. MEDIEN:

PreferredTime, Inc. ([www.preferredtime.com](http://www.preferredtime.com))

PreferredTime, Inc. koordiniert die Interaktion zwischen den Pharma-Referenten der Pharmaindustrie und Arztpraxen zu Zeiten, die beide Seiten bevorzugen. Pharma-Referenten von über 150 Pharmaunternehmen (inklusive alle 20 der 20 größten Pharmaunternehmen), sowie Arztpraxen in den gesamten USA sind Nutzer der Dienstleistung. PreferredTime, mit Sitz in Allston, Massachusetts, wurde im Jahre 2003 gegründet.

## Veräußerte Beteiligungen

Integrative Medicine Communications, Inc. ([www.onemedicine.com](http://www.onemedicine.com))

Integrative Medicine Communications, Inc. ("IMC") ist ein Informationsdienstleister für das Gesundheitswesen. 1998 beteiligte sich IDP an IMC und unterstützte die Firma bis zum Verkauf an ADAM, Inc. im Jahre 2001. ADAM ist ein führender Anbieter von Informationen zur Gesundheit in multimedialen Formen und wird auf dem NASDAQ Aktienmarkt unter dem Ticker-Symbol "ADAM" öffentlich gehandelt. Bob Reilly vertrat die Interessen der IDP im Aufsichtsrat von IMC.

STAPLA Ultraschall-Technik GmbH ([www.stapla.de](http://www.stapla.de))

STAPLA Ultraschall-Technik GmbH ist weltweit Marktführer auf dem Gebiet der Ultraschall-Metall-Schweißanlagen. 1984 beteiligte sich die IDP beginnend mit der ersten Finanzierungsrunde der STAPLA Ultraschall-Technik. Thomas Fissler unterstützte das Unternehmen durch Mitgliedschaft im Aufsichtsrat bis zur Veräußerung an die Schunk Stiftung im Jahre 1997.

Staples, Inc. ([www.staples.com](http://www.staples.com))

Staples (Nasdaq: SPLS) ist die größte Büromarktkette der Welt mit über 19 Milliarden US-Dollar Umsatz. Staples, mit Hauptsitz in der Nähe von Boston, erfand und entwickelte das "Super Store"-Konzept. 1986 begleitete Downer & Company unter der Führung von Robert Reilly das Unternehmen bei der Suche nach dem ersten Beteiligungskapital. Mr. Reilly hatte maßgeblichen Anteil an der Erstellung des Business Plans von Staples. 1986 beteiligte sich die IDP beginnend mit der ersten Finanzierungsrunde der Staples, Inc. und veräußerte ihre Anteile kurz nach dem IPO im Jahre 1989.

Virotech GmbH ([www.virotech.de](http://www.virotech.de))

Virotech GmbH, heute Genzyme Virotech GmbH, entwickelt und produziert Diagnostik-Produkte für Infektionskrankheiten basierend auf der ELISA™-



Technologie. 1988 nahm IDP an dem Buy-Out von Virotech teil. Thomas Fissler unterstützte das Unternehmen durch Mitgliedschaft im Aufsichtsrat, initiierte den Kontakt zur Genzyme Corporation und hatte maßgeblichen Anteil an der Strukturierung der Veräußerung an die Genzyme Corporation im Jahre 1993.

Angiolink ([www.angioli.com](http://www.angioli.com))

Angiolink Corporation entwickelt und produziert medizintechnische Geräte für kardiovaskuläre Anwendungen. Das Lead-Produkt ist das EVS™ Vascular Closure System, ein neuartiges mechanisches Verschlusssystem für die Oberschenkelarterie. Das EVS™ basiert auf geschützter Titanklammer Technologie und findet Anwendung beim Verschließen der Eintrittsöffnung nach einer Herzkatheteruntersuchung oder -behandlung. Angiolink, mit Sitz in Taunton, Massachusetts, wurde 1999 von führenden Ärzten gegründet und im November 2004 an Medtronic, Inc., ein öffentlich notiertes Unternehmen fokussiert auf Medizintechnik für diverse chronische Erkrankungen, in einem trade-sale veräußert. IDP war co-lead Investor der Series B Beteiligungsrunde und Robert Reilly hat die Interessen der IDP im Board of Directors vertreten.

CellMed AG ([www.cellmed.com](http://www.cellmed.com))

CellMed AG ist auf die Entwicklung von Arzneimitteln und Therapiekonzepten spezialisiert. Bei der CellBeads-Technologie handelt es sich um ein neuartiges UHV-Biopolymer, das als biokompatibles Verkapselungsmaterial für Zellen und Gewebe eingesetzt wird. CellBeads sind Mikroimplantate, die lebende Zellen enthalten, welche je nach Anwendung unterschiedlich therapeutisch wirksame Moleküle produzieren, die dann durch die CellBeads hindurch in den Patienten gelangen. CellMed AG ist in Alzenau, Deutschland ansässig und wurde im Jahre 2000 gegründet. Im März 2005 wurde die CellMed AG an Biocompatibles International PLC veräußert. Biocompatibles International ist fokussiert auf Medizintechnik für Krebs- und Herz-Kreislauf Erkrankungen und ist am London Stock Exchange öffentlich notiert.

FAST Video Security AG ([www.fast-security.com](http://www.fast-security.com))

FAST Video Security AG entwickelt modernste Produkte für die digitale Aufzeichnung, Übertragung und Verarbeitung von Videosignalen. Diese werden in den Bereichen Sicherheits- und Überwachungstechnik sowie in der elektronischen Werbung / Informationsvermittlung (POI) eingesetzt. Die Einsatzgebiete der Produkte reichen von Objekt- und Raumschutz, Observation bei Ermittlungen durch Dienste und an Flughäfen über Fernwartung bis hin zur Verkehrsüberwachung. Video Security AG mit Hauptsitz in Hünenberg, Schweiz, wurde 1994 gegründet. IDP beteiligte sich erstmals an FAST Video Security im Dezember 2001 und begleitete den erfolgreichen Verkauf der Gesellschaft im Jahre 2005 an NICE Systems, Ltd. (NASDAQ: NICE).





Aircuity, Inc. ([www.aircuity.com](http://www.aircuity.com))

Aircuity, Inc. entwickelt und implementiert neue Technologien für die Quantifizierung von Umweltdaten innerhalb von Gebäuden und verbindet diese über das Internet mit einer interaktiven Diagnosezentrale. Das Aircuity Optima System ist eine stark automatisierte, kosteneffiziente Lösung, die es erlaubt, den Einsatz von Klimaanlageanlagen und Ventilationssystemen zu optimieren, Schimmel vorzubeugen und Instandhaltungsmaßnahmen vorbeugend durchführen zu können. Aircuity mit Sitz in Newton, Massachusetts wurde im Jahre 2000 aus einer ehemaligen Honeywellabteilung heraus gegründet. Aircuity wurde von einer britischen Investorengruppe erworben.

## FAQs

1. In welchen Entwicklungsphasen eines Unternehmens investiert die IDP?

Wir bevorzugen Beteiligungsmöglichkeiten in der Entwicklungs- oder Markterschließungsphase. Wir sind oftmals der erste institutionelle Investor in einem Unternehmen. In Fällen, wo die geschäftsführenden Gesellschafter in vorherigen Engagements die Fähigkeit bewiesen haben, ein Unternehmen erfolgreich aufzubauen und operativ zu führen, investieren wir auch in der Gründungsphase eines Unternehmens.

2. Haben Sie Präferenzen bezüglich der geographischen Lage einer Beteiligung?

Um die Fähigkeit unsere Portfolio-Unternehmen intensiv vor Ort betreuen und bei strategischen Entscheidungen unmittelbare Mitwirkung gewährleisten zu können, investieren wir fast ausschließlich in der nahen Umgebung unserer Niederlassungen in Deutschland und den USA.

3. In welche Branchen investieren Sie?

Wir investieren vor allem in Unternehmen die in Branchen tätig sind, in denen unsere Investment Professionals über Erfahrung und Expertise verfügen. Branchen in welchen wir besondere Stärken aufweisen, sind Business- und Consumer Services und Industrial Products & Services. Wir berücksichtigen ebenfalls Beteiligungsmöglichkeiten in anderen Branchen, investieren jedoch nicht in Sanierungen und Projektfinanzierungen.

4. Welche Voraussetzungen soll ein/e Jungunternehmer/in aufweisen können?

Wir suchen herausragende Persönlichkeiten mit unbedingtem Willen zum Erfolg. Obgleich wir nach keinen exemplarischen Lebenslauf suchen, sollten Jungunternehmer/innen die folgenden Merkmale aufweisen: Fundiertes Fachwissen des Zielmarktes, die Fähigkeit schnell zu analysieren und zu reagieren, die Fähigkeit die qualifiziertesten Mitarbeiter zu finden und für sich zu gewinnen und das Verlangen, langfristig wirtschaftlichen Wertzuwachs für die Gründer/innen, Angestellten und Anteilseigner zu schaffen.



5. Wie tritt man am besten an die IDP heran?

Überzeugende Geschäftskonzepte kommen über verschiedene Kanäle zu uns. Vorrang bekommen Unternehmen, die mit klar strukturierten Konzepten über den unter „*Der Weg zur Beteiligung*“ dargestellten Weg, an uns herantreten. Vorrang erhalten außerdem Jungunternehmer/innen oder Management Teams, welche über uns bekannte Unternehmer/innen, Anwälte, Wirtschaftsprüfer, Consultants oder andere Professionals empfohlen werden.

6. Besteht die IDP auf Mitgliedschaft im Aufsichtsrat?

Wir übernehmen fast immer eine aktive Rolle in den Aufsichtsgremien unserer Portfolio-Unternehmen. Der Umfang unseres Engagements ist jedoch von unserem Investitionsvolumen, dem Investmentkonsortium sowie der Bedürfnissen des Unternehmens abhängig.

7. Wie funktioniert bei der IDP der Entscheidungsprozess bei der Auswahl von Beteiligungen?

Bitte folgen Sie dem Link zu „*Der Weg zur Beteiligung*“.

8. Unterzeichnen sie Vertraulichkeitsvereinbarungen? Wenn nicht, wie kann ich sicher sein, dass mein Geschäftskonzept nicht kopiert wird?

Selbstverständlich respektieren wir die Vertraulichkeit Ihres Geschäftskonzepts. Unser guter Ruf ist entscheidend für unseren Erfolg und allein aus diesem Grund sind wir vorsichtig, keine vertraulichen Informationen unzweckmäßig preiszugeben. Aus rechtlichen Gründen jedoch sind wir nicht in der Lage, Vertraulichkeitsvereinbarungen im Vorfeld Ihrer ersten Offenlegung zu unterschreiben. Wir bevorzugen es, wenn Sie uns in Ihrer ersten Ansprache keine vertraulichen Informationen schicken. Wenn wir der Meinung sind, dass sich Ihr Geschäftskonzept mit unseren Investitionskriterien deckt, werden wir mit Ihnen zusammenarbeiten um die Vertraulichkeit der Informationen zu gewähren.

9. Wie lange wird es dauern, bis ich von Ihnen eine erste Rückmeldung erhalte? Wird mich jemand anrufen?

Wir beantworten jede Beteiligungsanfrage an uns innerhalb 2 bis 4 Wochen entweder per Telefon, Email oder auf dem normalen Postweg. Business Pläne o.ä. schicken wir Ihnen nur in Fällen zurück, in denen ein frankierter Rückumschlag beigelegt wurde.

10. Beteiligt sich die IDP mehrheitlich oder minoritär am Kapital von Unternehmen?

Die IDP beteiligt sich in der Regel minoritär am Kapital und im Zusammenschluss mit anderen Investoren.

11. Investiert die IDP in öffentlich gehandelte Unternehmen?

Nein. Wir investieren generell nicht in Unternehmen welche schon börslich notiert sind.

12. Ist die IDP abhängig von externen Finanzierungsquellen, wie z.B. Banken?



Nein. IDP ist eine privatfinanzierte Gruppe von Beteiligungsgesellschaften und ist völlig unabhängig von externen Finanzierungsquellen für Eigenkapitalinvestitionen, wie z.B. von Banken o.ä.

13. Wie kann ich weitere Informationen über Ihr Unternehmen erhalten?

Wenn Sie spezifische Fragen haben, dann richten Sie diese am besten per Email an unsere regional zuständige *Niederlassung*. Wir werden uns bemühen, Ihnen schnellstmöglich eine Antwort zukommen zu lassen.

14. Was ist Ihr Verhältnis/Verbindung zu Downer & Company?

Downer & Company berät die IDP seit Anfang 1981 im Rahmen einer strategischen Partnerschaft bei allen Beteiligungen in den USA. Robert Reilly vertritt seit Beginn dieser Partnerschaft die Interessen der IDP in Aufsichtsräten von IDP Portfolio-Unternehmen. Durch diese strategische Partnerschaft profitieren IDP Portfolio-Unternehmen, zusätzlich zur Wertschöpfung der IDP, von der Expertise und Erfahrung der gesamten Downer & Company Belegschaft. Für weitere Informationen zu Downer & Company besuchen sie bitte die Website der Firma unter [www.downer.com](http://www.downer.com)

## **Kontakt**

### **NIEDERLASSUNG USA**

IDP Investments, LLC  
60 State Street  
Suite 1100  
Boston, MA 02109

Tel.: +001 617 350 3100  
Fax: +001 617 350 7222  
Email: [usa@idp-investments.com](mailto:usa@idp-investments.com)

### **NIEDERLASSUNG DEUTSCHLAND**

IDP Industrial Development Partners GmbH & Co. KG  
Postfach 1226  
D-61452 Königstein

Tel.: +49 (0) 6174 4017  
Fax: +49 (0) 6174 25356  
Email: [germany@idp-investments.com](mailto:germany@idp-investments.com)